

ПРОЕКТ К ОСБУЖДЕНИЮ

Москва | ноябрь 2017

Предложения по Методике определения премии РНПК при обязательном предложении доли в строительно-монтажных рисках, покрытие по которым будет действовать по состоянию на 01.01.2018 г. (далее – «Длинные риски»).

Ключевой особенностью страхования СМР является неравномерное распределение степени риска в ходе периода страхования, как с точки зрения размера потенциального убытка, так и с точки зрения вероятности его наступления.

Условно каждый строительно-монтажный проект можно разделить на 3 фазы: собственно строительно-монтажные работы, пуско-наладочные работы (ПНР) и период послепусковых гарантийных обязательств (ППГО).

Строительно-монтажные работы – СМР (construction/erection) – это создание объекта работ (нового либо реконструированного/модернизированного/отремонтированного).

ПНР (testing & commissioning – Т&С) – комплекс мероприятий по апробированию созданного объекта работ, проверка его способности функционировать в запроектированном режиме и на запроектированной мощности с попутной корректировкой отклонений от проектных показателей работы.

Следует разделять «холодные» и «горячие» ПНР. При «холодных» ПНР (cold testing) эксплуатационные условия объекта работ моделируются искусственно (например, пневмоиспытания устройств, предназначенных для работы под давлением). «Горячие» ПНР (hot testing & commissioning – НТС) – это испытания объекта работ под реальной нагрузкой и (в завершающей стадии пуско-наладки), на предельной мощности.

Для целей данной Методики мы относим «холодные» ПНР к собственно строительно-монтажным работам, а в качестве периода, имеющего количественное и качественное значение для рискованной нагрузки на застрахованный объект рассматриваем только «горячие» ПНР.

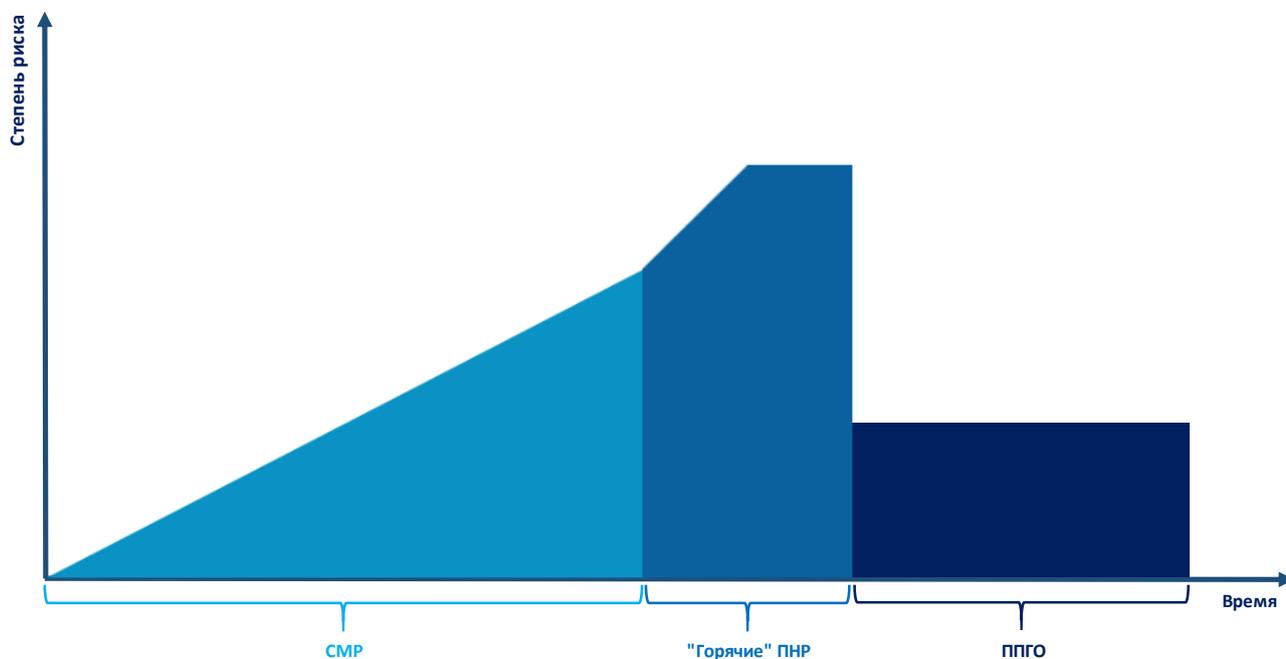
Период ППГО (maintenance period) – время, когда подрядчик несёт ответственность за дефекты выполнения работ, которые могут проявиться в течение этого времени. Кроме того, в ходе данного периода подрядчик с установленной регулярностью посещает сданный в эксплуатацию объект для проверки его функциональности (т.е. подрядчик осуществляет так называемые maintenance visits).

Период СМР характерен постепенным (сообразно степени выполнения работ) наращиванием стоимости объекта. Этот период обладает ощутимой вероятностью свойственных любой стройке убытков, однако такие убытки не могут затронуть всю стоимость объекта, т.к. таковая еще не создана.

Этапу «горячих» ПНР свойственна значительная вероятность убытка (объект впервые получает полноценную рабочую нагрузку) и высокая опустошительность возможного убытка (стоимость объекта полностью создана).

В период ППГО риску подвергается полная стоимость объекта, однако вероятность убытка, тем более, опустошительного, относительно невелика (объект прошёл все испытания и принят заказчиком, а полисом СМР в этот период покрываются только убытки вследствие ошибок / дефектов производства ранее выполненных работ и вследствие maintenance visits).

Динамику степени риска строительного-монтажного проекта можно представить на следующем графике:



Стоит отметить, что выделение периода «горячих» ПНР применимо только к строительству / монтажу / реконструкции / модернизации / капремонту промышленных объектов.

Для большинства гражданских, инфраструктурных проектов наличием периода «горячих» ПНР для целей андеррайтинга в рамках настоящей Методики можно пренебречь (за исключением тех проектов, где более 50% сметной стоимости составляет силовое, например, погрузочно-разгрузочное или насосное, оборудование и его монтаж).

Из вышесказанного ясно, что премия за вхождение перестраховщика в строительный-монтажный проект на той или иной фазе его (проекта) реализации не может тарифицироваться pro rata к текущей премии. Классический подход предполагает, что за вхождение в уже реализуемый проект перестраховщик должен получать всю текущую (с учётом всех дополнительных соглашений) премию по своей доле. Это обусловлено практической затруднительностью привязки причины убытка, возможного на данной фазе проекта, к самой данной фазе проекта (например, взрыв котла во время ПНР может быть обусловлен ошибкой на стадии монтажа котла), а также тем, что фактически зарабатывание премии за страхование строительного-монтажных рисков происходит, когда проект находится в активной фазе (СМР/ПНР, не ППГО).

Вместе с тем, РНПК, понимая некоторую обременительность для cedentov исполнения наложенной на них Законом обязанности по предложению Национальному Перестраховщику доли в Длинных рисках, период страхования которых начался до 01/01/2016, предлагает альтернативный подход, основанный на тарификации каждой из вышеупомянутых фаз (периодов) строительного-монтажных проектов в соответствии с лучшими международными практиками.

Ориентировочное распределение премии по строительно-монтажным рискам на фазы проекта:

Собственно, СМР = 100%* - «горячие» РНР - ППГО

«Горячие» РНР = от 20% до 45% (в зависимости от характера проекта)

ППГО = от 4% до 17% (в зависимости от характера проекта, продолжительности ППГО и объёма покрытия на период ППГО)

**100% для целей вышеуказанного распределения определяются таким образом:*

первоначальная премия по договору + дополнительные премии по всем доп. соглашениям - возвраты премии по всем доп. соглашениям.

Таким образом, премия за вхождение РНПК в проект, который продлится по состоянию на 01/01/2018, рассчитывается как:

премия за текущую фазу проекта pro rata с 01/01/2018 до окончания этой текущей фазы + премия за фазу (фазы) проекта, начало которых предстоит после 01/01/2018.

Оценка распределения премии по каждому конкретному проекту производится с учётом специфики андеррайтинга строительно-монтажных рисков соответствующей отрасли.

Для целей определения позиции РНПК по каждому отдельно взятому Длинному риску требуется следующая дополнительная информация:

- полный текст прямого договора страхования и всех доп. соглашений;
- структуру перестрахования с указанием долей;
- размер перестраховочной премии с учётом всех доп. соглашений;
- все договоры перестрахования и дополнительные соглашения к ним;
- актуальный график работ;
- текущий статус выполнения работ (какие работы и на какую стоимость выполнены к настоящему моменту);
- актуальный сводно-сметный расчёт или аналогичный документ;
- перечень монтируемого оборудования с разбивкой его стоимости (если применимо);
- информацию о событиях с признаками страхового случая с момента начала периода страхования (дата, характер события, размер выплаты или текущего резерва, в случае отсутствия убытков – соответствующее официальное подтверждение).

При наличии Лидера действующего перестрахования и несогласии Цедента с премией, определённой РНПК на базе лучших практик и данной Методики, РНПК оставляет за собой право инициировать обращение Цедента к Лидирующему перестраховщику для Лидерской оценки распределения премии по фазам обсуждаемого проекта.

Спасибо за участие в обсуждении Методики

Ждем Ваши идеи и предложения на rnrc@rnrc.ru

Команда РНПК